



Marlet Kervolin

@Kaboom Kitchen

3 ÉTAPES POUR OBTENIR DES LEADS

PAS BESOIN DE "HACK", VOUS AVEZ DÉJÀ CE QU'IL FAUT





Marlet Kervolin

@Kaboom Kitchen

ÉTAPE 1

IDENTIFIER VOTRE MEILLEUR CLIENT

- Un client satisfait par votre prestation
- Avec qui vous avez eu de bons résultats
- Qui serait capable de vous recommander à son entourage sans problème





Marlet Kervolin

@Kaboom Kitchen

ÉTAPE 2

FAITES UN RÉCAP' DE VOTRE ACCOMPAGNEMENT

- Notez la problématique de votre client
- Expliquez comment vous l'avez résolu (étape par étape)
- Détaillez les résultats obtenus à l'issue de votre prestation





Marlet Kervolin

@Kaboom Kitchen

ÉTAPE 3

TROUVER DES PROFILS SIMILAIRES À VOTRE CLIENT

Grâce à ce récapitulatif, vous savez :

- Qui prospecter
- À quelle problématique votre cible fait face
- Comment la résoudre
- Quels résultats vous êtes capable d'aller chercher





Marlet Kervolin

@Kaboom Kitchen

ET VOILÀ !

Pas besoin du dernier hack ou de 12 outils différents.

Vous avez ce qu'il faut à porter de main.

Vous n'avez plus qu'à avoir le courage d'envoyer des DMs.





Marlet Kervolin

@Kaboom Kitchen

ON RENTABILISE TON COMPTE ?

Tu veux mettre un coup d'accélérateur à ta communication et générer plus de leads dès septembre ?

Prends rendez-vous sur mon profil ou envoie-moi un message.

